

## 国際ビジネスセンター主催 第9回 ビジネスセミナー

### 『“爆買い”からみる中国人市場の攻略法』

当センターでは、下記のとおり、第9回ビジネスセミナー『“爆買い”からみる中国人市場の攻略法』を開催いたします。中国人訪日客は近年急増しており、今年は昨年比2倍の500万人に達する勢いです。加えて、そのすさまじい「爆買い」の様子は各種メディアで頻繁に報じられているところです。中国人が日本で爆買いする背景を知り、その消費行動の特徴をつかむことは、中国での市場開拓のヒントにもなります。

今回、中国消費市場に造詣の深い(株)中国市場戦略研究所代表の徐 向東氏を講師に招き、「爆買い」を取り込む自身の現場体験も踏まえながらわかりやすく解説してもらいます。インバウンド消費、中国市場開拓に関心のある皆さまのご参加をお待ちしております。

また、セミナー終了後、徐 向東氏を囲むでのビジネスネットワーキング交流会を開催しますので、こちらも奮ってご参加ください。

【日時】 2015年11月12日(木) 14:00~16:00 [開場: 13:30]

【場所】 愛知大学 名古屋校舎 講義棟L1004教室 ※名古屋校舎アクセスは [こちら](#)

【主催】 愛知大学国際ビジネスセンター

【後援予定】 (独)日本貿易振興機構(ジェトロ)名古屋貿易情報センター、(独)中小企業基盤整備機構中部本部、(公財)あいち産業振興機構、(一社)東海日中貿易センター、愛知大学同窓会

【定員】 100名 入場無料 [要申込](#)


【お申し込み】 [受付終了](#)

### 当日プログラム

- 14:00~14:10 開会挨拶
- 14:10~15:40 講演 講師: 徐向東(じょこうとう)氏
- 15:40~16:00 質疑応答・終了
- 16:15~17:30 講師を囲むでのネットワーキング交流会

### 講師紹介

#### ◆ 略 歴

 中国・大連市生まれ。北京外国語大学講師を経て1995年に文部省奨学金で立教大学大学院入学、博士号取得。日経リサーチ首席研究員、キャストコンサルティング代表取締役などを経て2007年より現職。東京と上海に拠点を構え、中国市場開拓のコンサルティング、リサーチ、プロモーションなどのサービスを提供。ジェトロ・アドバイザーや中央大学・専修大学講師なども歴任。「中国人に売る時代！」(日本経済新聞出版社、2009年)、「中国人にネットで売る！」(東洋経済新報社、2011年)、「中国人観光客を呼び込む必勝術」(日刊工業新聞社、2011年)など多数の著作があり、早期より中国人の消費が日本経済に大きな影響を及ぼすことを予見してきた。※最新著の「爆買い 中国人に売る方法」(日本経済新聞出版社)が2015年6月に出版されています。

### 【お問い合わせ先】

愛知大学国際ビジネスセンター 担当: 筒井・高桑  
〒453-8777愛知県名古屋市中村区平池町4丁目60番6  
愛知大学名古屋校舎厚生棟 3F  
TEL: 052-564-6123  
FAX: 052-564-6223



愛知大学国際ビジネスセンター主催 第9回 ビジネスセミナー  
「爆買い」からみる中国人市場の攻略法

【日時】 2015年11月12日(木) 14:00~16:00  
【会場】 愛知大学名古屋校舎講義棟 L1004教室  
【定員】 100名(先着順)  
【講師】 徐 向東 氏  
【お申し込み】 [要申込](#)

＜お申し込みのフロー＞

1. 申し込み 2. 申し込み完了 3. 申し込み完了メールの受信 4. 申し込み完了メールの受信 5. 申し込み完了メールの受信 6. 申し込み完了メールの受信 7. 申し込み完了メールの受信 8. 申し込み完了メールの受信 9. 申し込み完了メールの受信 10. 申し込み完了メールの受信