

国際ビジネスセンター・カスタマイト株式会社共催 『ビジネス実務に役立つ、マーケティング理論セミナー』

当センターでは、カスタマイト株式会社との共催で、『ビジネス実務に役立つ、マーケティング理論セミナー』を開催いたします。

日本企業を取り巻く環境は、国内市場の縮小や、海外企業との競争激化など、ますます厳しさを増しています。当セミナーでは、昨今の厳しい事業環境の中で、企業が勝ち抜くために重要な武器となるマーケティング理論を、実践で即活用いただける内容でご紹介し、売上向上に直結するヒントをお話しいたします。

昨年、好評いただいたセミナーと同様の内容となります。初めての方はもちろん、前回ご参加いただいた方も再度ご参加いただけます。自社でのマーケティング実践のきっかけとなれば幸いです。

【日時】 2017年6月1日(木) 14:00~16:00 [開場: 13:30]

【場所】 愛知大学 名古屋校舎 講義棟 L4004教室 ※名古屋校舎アクセスは [こちら](#)
※会場変更: 講義棟L805教室

【対象者】 経営者、経営幹部、経営企画、マーケティング営業、営業企画、人材育成のご担当者様

【共催】 愛知大学国際ビジネスセンター・カスタマイト株式会社

【参加費】 無料 要申込

【お申し込み】 受付終了

当日プログラム

- 14:00 開会あいさつ
- 14:10 講演 講師: 江面集三 (えづら しゅうぞう)
- 15:10 質疑応答
- 15:30 ビジネスプロフェッショナル養成スクールのご案内
- 16:00 講演終了

愛知大学 AICHI UNIVERSITY
国際ビジネスセンター
名古屋校舎 講義棟 L4004教室

平成29年 6月1日(木)
14:00~16:00
愛知大学 名古屋キャンパス

勝ち組企業が活用するマーケティングの極意
ビジネス実務に役立つ、マーケティング理論
セミナー

参加無料
要申込

① 勝ち組企業が駆使するマーケティング理論とは?
② 自社におけるマーケティング実践のコツ

講師 江面集三 経営企画、マーケティング
営業、営業企画、人材育成担当

〒466-8501 愛知県名古屋市中区千代田1-1-1
愛知大学国際ビジネスセンター 名古屋校舎 講義棟 L4004教室
TEL: 052-654-6123

申込は営業本部へ。WEBまたはFAXより申込ください

講師紹介

◆ 学 歴

慶応義塾大学、ニューヨーク大学MBA(経営大学院) 卒

◆ 略 歴

日系証券会社で営業・調査総括部長としてニューヨークに駐在。その後、外資系証券会社の日本担当最高責任者を経て、カナダのモントリオールに本拠地を持つスイス系投資顧問会社で上級副社長としてアナリスト兼ファンドマネージャーを歴任。その後、サンフランシスコに本社を持つインターネット金融総合会社からヘッドハンティングを受け、代表取締役として16年ぶりに帰国し、東京本社設立に従事。2001年、カスタマイトグループを設立。

◆ 現 在

カスタマイト株式会社 代表取締役/CEO
愛知大学ビジネスプロフェッショナル養成スクール 講師

【セミナーに関するお問い合わせ先】

カスタマイト株式会社
TEL: 0532-62-8756

【お申込みに関するお問い合わせ先】

愛知大学国際ビジネスセンター 担当: 筒井
TEL: 052-564-6123